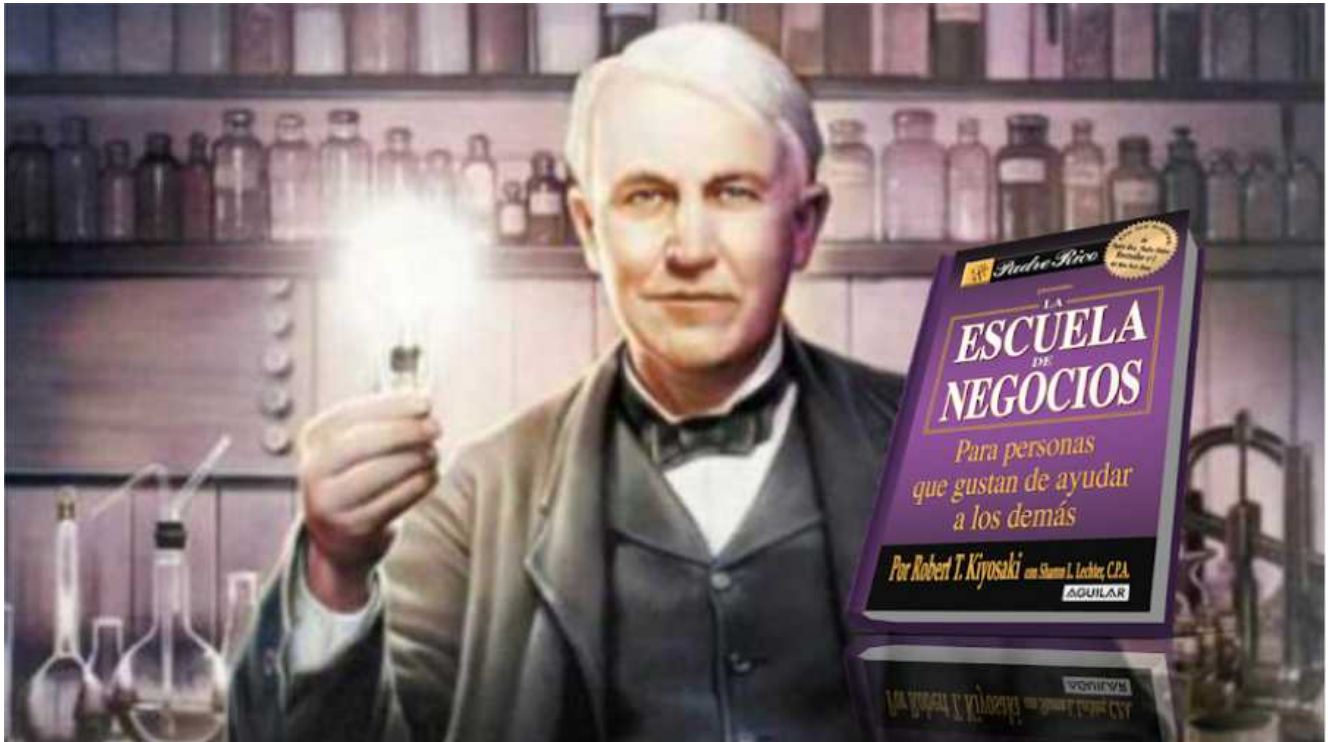


Resumen capítulo uno del libro La Escuela De Negocios



¿Por qué Thomas Edison fue rico y famoso? Un vistazo al primer capítulo de «La Escuela de Negocios» de Robert Kiyosaki

«Las personas más ricas del mundo construyen redes. Todos los demás están entrenados para buscar trabajo»

Thomas Edison no solo fue un inventor, sino un maestro en construir redes que lo hicieron rico y famoso.

- La riqueza de Thomas Edison se debe a su habilidad para construir redes y comercializar sus inventos.
- Robert Kiyosaki critica el sistema educativo tradicional por no enseñar habilidades financieras reales.
- La libertad financiera es posible para todos a través de ingresos adicionales y la construcción de redes.

¿Por qué Thomas Edison fue rico y famoso?



Thomas Edison fue rico y famoso porque, además de perfeccionar inventos como la bombilla, supo cómo comercializarlos y construir redes de distribución, una habilidad que la mayoría de los inventores de su tiempo no poseía.

Adquiere el libro La escuela de negocios [en formato Kindle](#)
[Aquí](#)

Desde muy chico Robert Kiyosaki ya tenía serias dudas y cuestionamientos sobre el sistema educativo el cual enseñaba (y enseña) a los chicos a sacar buenas notas para que logaran conseguir un buen empleo y un buen sueldo.

Desde la edad de los 15 años Robert Kiyosaki tenía dudas muy precisas sobre como lo que aprendía en la escuela podría ayudarle en la vida real, para él lo ideal sería que en la escuela se dieran clases tales como:

- Dinero 1
- Cómo convertirse en millonario 2

Pero en lugar de esto se dedicaba a disecar ranas en la clase de ciencias y Robert Kiyosaki se preguntaba como esto podía hacerlo rico.

Estas dudas no resueltas en su escuela fue lo que lo impulso a recibir la verdadera educación que estaba buscando y quien mejor que su Padre Rico para darle dicha educación, fue así como desde los 15 años hasta los 38 su Padre Rico fue su mentor en todos los pasos que dio en su vida.

“Si mi maestro de la escuela me hubiera dicho como una rana muerta me pudiera hacer rico, disecaría miles”

Pero desafortunadamente esto nunca paso y por el contrario los maestros seguían repitiendo una y otra vez si discurso ya planificado “necesitas sacar buenas calificaciones para que puedas encontrar un buen trabajo seguro”

Esta fue una de las razones que impulso a Robert Kiyosaki a estudiar con su Padre Rico todos los días después de la escuela, sabía que en la educación tradicional no iba a encontrar las respuestas que buscaba.

Y esto aparte de ser una anécdota de la vida del gran mentor de millones de personas, se podría tomar como una crítica a la educación tradicional la cual se quedó obsoleta impartiendo el

mismo modelo educativo de una época que ya se terminó pero al parecer a algunos poderes les interesa seguir con este para su conveniencia.

También es claro incluso para el propio Robert Kiyosaki que no todas las personas del mundo pueden ser emprendedores, ¿por qué entonces quien trabajaría para estos emprendedores?

Pero el modelo de libertad financiera si es posible para todo el mundo, así seamos trabajadores, y tengamos un buen salario, todos deberíamos buscar algo más, un ingreso extra que nos permita hacer otras cosas con nuestro tiempo libre, y por qué no, en un futuro pensar que ese ingreso extra se pueda convertir en nuestra fuente de ingreso principal y estable que te permita dejar tu empleo y pasar más tiempo con tu familia.

Por eso el libro la escuela de negocios lo debes tener en tu biblioteca virtual o física, aquí Robert Kiyosaki nos explica su punto de vista con respecto a las redes de mercado o sistemas de red, explica las opciones que el encuentra más relevantes para defender este tipo de negocios.

Para nadie es un secreto que este modelo de negocio es donde Robert Kiyosaki mas afición encuentra ya que puede desplegar todo su potencial y refleja su pensamiento en cuanto al dinero y a los ingresos pasivos.

Para RK la relación de las personas con el dinero es un espejo de sus propias relaciones personales, esto lo aprendió de su Padre Rico,

“Los ricos se asocian con los ricos, los de clase media se asocian con los de la clase media y los pobres se asocian con otros pobres”

Esto independientemente de los negocios se puede ver en todo tipo de ámbitos, donde las personas ricas se relacionan con otras personas ricas de allí salen nuevos negocios millonarios así es como el dinero siempre está entre ellas.

Desde que RK entendió esto decidió buscar un adulto que le enseñara sobre el dinero, pues sabía que en su propia casa donde sus padres peleaban todos los días por la falta de dinero tampoco iba a encontrar buenas respuestas, más aun cuando su padre era el jefe del ministerio de educación de su ciudad, lo que significaba que le daría las mismas respuestas que sus maestros.

“La diferencia entre el consejo de mi Padre Rico y el de mi Padre Pobre era simple. Mi Padre Pobre siempre decía, ve a la escuela y saca buenas calificaciones para que puedas encontrar un trabajo seguro con prestaciones. El consejo de mi Padre Rico era, Si quieres ser rico, necesitas ser dueño de un negocio e inversionista”

Esta diferencia en consejos seria lo que salvo a RK de una vida de trabajo de la cual en la actualidad según él mismo aun estaría trabajando en busca de una pensión.

Esta es la frase que quedó grabada en la mente de RK.

“Si quieres ser rico, necesitas ser dueño de un negocio e inversionista”

En la escuela no te enseña él porque Thomas Edison fue rico y famoso

Adquiere el libro La escuela de negocios [en formato Kindle Aquí](#)

En una de sus reuniones con el Padre Rico luego de la escuela, RK le cuenta que ese día les enseñaron sobre la vida de Thomas Edison pero no de la forma en que RK le hubiera gustado, simplemente les enseñaron sobre los inventos de Thomas Edison como la bombilla de luz

En donde Padre Rico encontró una oportunidad única para dar una nueva enseñanza a RK mostrándole la verdadera importancia de la vida en la historia de Thomas Edison, al cuestionar las enseñanzas del maestro quien solo hablo del invento de la bombilla atribuyéndola a Thomas Edison.

Thomas Edison no fue el inventor de la bombilla de luz, pero si la perfecciono y fue quien supo cómo venderla, lo que los demás inventores no lograron hacer nunca.

Otras bombillas de luz ya se habían inventado antes que la suya, pero no eran prácticas, las primeras bombillas no se mantenían encendidas lo suficiente, también pasaba que los demás inventores no lograban cómo la bombilla tendría algún valor comercial.

En pocas palabras los otros inventores no sabían cómo producir dinero con su invento, y Thomas Edison sí.

Y así es como logro que muchos de sus inventos fueran de utilidad para millones de personas, así mismo logro amasar una gran riqueza y conjuntamente su fama creció por todo el mundo.

Pero Thomas Edison fue más que un inventor, también fue el fundador de General Electric y muchas otras grandes compañías.

Pero desafortunadamente en las escuelas no enseñan esto.

Y es que la historia de Thomas Edison es tan apasionante para quienes nos gustan los negocios que vale la pena darle una corta mirada desde sus inicios.

Thomas Edison es otro de los millonarios históricos que abandonaría la escuela a corta edad, la razón, sus maestros creían que no era lo suficientemente inteligente para estudiar.

Es así como desde muy chico trabajo vendiendo dulces y revistas en los trenes y pronto comenzó a imprimir su propio periódico en la parte trasera del tren y luego contrataría a

un grupo de niños para que vendieran no solo sus dulces sino también su periódico.

Aunque seguía siendo un niño, en alrededor de un año paso de ser empleado a dueño de su propio negocio y empleador de otros niños.

Pero una característica predominante en los emprendedores es que se aburren fácilmente y esto le paso también a Thomas Edison quien pronto dejaría su negocio en el tren y aprendió como enviar y recibir código Morse para conseguir trabajo como operador de telégrafo y pronto se convertiría de los mejores operadores de telégrafo en la zona y decidió viajar de ciudad en ciudad utilizando sus habilidades como operador.

Y esto sería lo que le daría la experiencia necesaria a Thomas Edison para lograr su gran fortuna, lo que lo hizo famoso con relación a la bombilla de luz fue su experiencia como negociante y operador de telégrafo.

Y aquí la razón.

Al ser operador de telégrafo entendió rápidamente que lo que le dio tanto éxito al inventor del telégrafo fue que era un sistema de negocio, un sistema de líneas, postes, gente con aptitudes y estaciones de transmisión.

Thomas Edison tuvo la fortuna de entender desde muy joven el poder de un sistema.

Adquiere el libro La escuela de negocios [en formato Kindle Aquí](#)

Y es que muchas personas desde chicos van a la escuela para aprender cómo ser empleado de un sistema, por lo que muchas personas luego de pasar el tiempo no ven lo que realmente

importa. La mayoría de las personas solo ven el valor de su trabajo por qué es lo único para lo que fueron educados o entrenados para ver. Ven los árboles y no el bosque.

“Así es como las personas son educadas para trabajar en un sistema en lugar de ser dueños de este” Robert Kiyosaki

La mayoría de las personas no pueden ver lo que hace ricos a los ricos.

Lo que hizo poderosa a la bombilla no fue ésta como tal, sino el sistema de líneas eléctricas y estacones de transmisión que la impulsaban, lo que hizo rico y famoso a Thomas Edison fue que podía ver a gran escala mientras los demás solo veían la bombilla de luz.

Las personas más ricas del mundo construyen redes. Todos los demás están entrenados para buscar trabajo.

Entonces es así como sin la red eléctrica la bombilla de luz hubiera tenido un valor muy bajo para las personas.

Así es como todo va teniendo sentido, el verdadero objetivo de este post es entender como los ricos se hacen ricos, entonces podríamos decir que tenemos dos grandes puntos de partida:

1. Los ricos se juntan, aprenden y se asocian con otros ricos, entonces esta debe ser una de tus principales prioridades de hoy en adelante, buscar la experiencia de alguien que ya este donde tú quieres estar.
2. Lo que hace rico al rico es que ellos construyen y son dueños del sistema, la red. Poseer la red los hace ricos.

Aparte de Thomas Edison podemos tomar otros ejemplos de ricos que construyeron su fortuna con base en una red o sistema.

Tenemos a John D. Rockefeller quien se convirtió en uno de los hombres más ricos del mundo, él hizo mucho más que taladrar y sacar petróleo, John D. Rockefeller construyo la principal red

de distribución de combustibles de los Estados Unidos siendo el dueño de una gran red de gasolineras, camiones de entrega, barcos y pipas, contando también que era el principal dueño de las redes ferroviarias del país.

También tenemos a Alexander Graham Bell inventor del teléfono, el cual con el tiempo se convirtió en la red telefónica llamada AT&T y luego se convirtió en redes de radio y luego en redes de televisión, así cada vez que se inventaba algo nuevo las personas que más dinero obtenían era quienes poseían la red que soportaba el nuevo invento.

Para finalizar este gran post y no sin antes darte las gracias si llegaste hasta aquí, podríamos decir que la pregunta obvia sería, ¿Por qué en las escuelas no enseñan sobre cómo construir redes?

¿Por qué en las escuelas no enseñan sobre cómo generar ingresos adicionales o como ser ricos?

Como le explica Padre Rico a RK puede ser porque la mayoría de las personas están contentas con encontrar una trabajo en una red grande, así se sienten seguros y felices con su cheque mensual a cambio de su tiempo.

Pero si tú que lees esto eres un inconforme y crees que puedes y mereces más, entonces lo primero a lo que te invito es que tomes uno de los grandes libros de Robert Kiyosaki y aprendas todo lo que puedas, luego comienza a construir tu propia red, puede ser que al principio no ganes mucho dinero, pero si eres constante y tienes fe en ti mismo, lograras tus objetivos.

La historia está llena de gente rica famosa que ha construido redes, en la actualidad el poder del internet facilita mucho el proceso de construcción de redes y lo mejor de todo es que no necesitas tener grandes conocimientos técnicos para

comenzar.

Recuerda esto, los ricos construyen las redes y todos los demás buscan trabajo.

Este es solo un pequeño resumen del primer capítulo del libro la escuela de negocios de Robert Kiyosaki del cual seguiremos aportando contenido de los siguientes capítulos dando nuestra visión, y de nuevo te invitamos a que ahora mismo lo tomes tú y lo leas, puede abrirte la mente a nuevas formas de generar riqueza.

Aunque el mismo Robert Kiyosaki lo aclara que la construcción de un negocio de mercadeo en red es una gran forma de generar riqueza y dice como algunos de sus mejores amigos han logrado grandes fortunas mediante este sistema, no es el único y por eso en los capítulos siguientes del libro nos muestra las demás formas en las que la gente se ha hecho rica y de forma mucho más importante se ha vuelto financieramente libre.

De nuevo muchas gracias por llegar hasta aquí, nos encantaría conocer tu opinión en cuanto a este post, y si te ha gustado, sería de gran utilidad para nosotros si lo compartes en tus redes sociales(hablando de redes).

Conclusiones Finales

El análisis del primer capítulo de «La Escuela de Negocios» de Robert Kiyosaki nos ofrece valiosas lecciones sobre la creación de riqueza y la importancia de construir redes. La historia de Thomas Edison es un ejemplo claro de cómo la innovación, cuando se combina con una estrategia efectiva de comercialización y la construcción de redes, puede conducir al éxito financiero. Edison no solo perfeccionó la bombilla, sino que también supo cómo crear un sistema de distribución que maximizara su valor, una habilidad que lo diferenció de otros inventores de su época.

Robert Kiyosaki critica el sistema educativo tradicional por

su enfoque en formar empleados en lugar de emprendedores. Desde joven, Kiyosaki se dio cuenta de que las habilidades enseñadas en la escuela no necesariamente conducían a la riqueza y la libertad financiera. Su aprendizaje con su «Padre Rico» le proporcionó una perspectiva diferente, enfocada en la propiedad de negocios e inversiones como camino hacia la riqueza. Esta crítica es una llamada de atención para reevaluar cómo se prepara a los jóvenes para enfrentar el mundo real y gestionar su bienestar financiero.

La libertad financiera es un objetivo alcanzable para todos, independientemente de si se elige o no el camino del emprendimiento. Kiyosaki destaca la importancia de buscar ingresos adicionales y construir redes, incluso para aquellos con empleos tradicionales. Este enfoque no solo permite diversificar las fuentes de ingresos, sino que también abre la puerta a mayores oportunidades y estabilidad financiera a largo plazo. La clave está en entender y aplicar los principios de la construcción de redes y la comercialización, tal como lo hizo Thomas Edison.

Los ejemplos históricos de empresarios como John D. Rockefeller y Alexander Graham Bell subrayan aún más la importancia de las redes. Rockefeller no solo perforaba petróleo, sino que creó una vasta red de distribución, mientras que Bell construyó la red telefónica que evolucionó hacia AT&T. Estos ejemplos ilustran cómo la propiedad de sistemas y redes puede ser un factor decisivo en la creación de riqueza sostenible.

En resumen, la riqueza no solo proviene de la innovación, sino de la capacidad de construir y gestionar sistemas efectivos. El sistema educativo debe adaptarse para enseñar estas habilidades, preparando a las futuras generaciones no solo para ser empleados, sino también para ser dueños de su propio destino financiero. La historia de Edison y las enseñanzas de Kiyosaki nos invitan a pensar de manera estratégica y a valorar la importancia de las redes en el mundo de los

negocios.

Adquiere el libro La escuela de negocios [en formato Kindle](#)
[Aquí](#)