

Cómo ganar dinero con tus conocimientos

CÓMO GANAR DINERO CON TUS CONOCIMIENTOS



Este es un post que tenía muchas ganas de compartir en este blog, pues diariamente nos llegan mediante nuestra fanpage y por nuestro formulario de contacto, mensajes tipo “necesito saber qué negocio puedo montar en Internet” o “podrías decirme en que pudo invertir que me dé rentabilidad rápida”.

En la actualidad al parecer una de las mayores preocupaciones de las personas es encontrar ese negocio mágico que los hará ricos de la noche a la mañana mientras duermen, el boom del “emprendedor en Internet” está cobrando más víctimas que nunca, las personas deciden invertir su dinero o sus ahorros en sistemas que no conocen solo por la promesa de dinero rápido.

Nada más peligroso que invertir dinero en algo que no conocemos a muy bien, si bien una de las premisas de Robert Kiyosaki es diversificar nuestros ingresos, es decir, la base de la libertad financiera consistiría en crear tantas fuentes de ingresos, los cuales no dependan de nosotros o por lo menos

no al 100%.

Pero si ingresas a cada nueva oportunidad de negocio que encuentras en Internet, realmente lo único que estarás haciendo es ingresar a la nueva carrera de las ratas, donde estarás trabajando solo para cubrir tus huecos.

Para quien escribe el mejor ejemplo sigue siendo Robert Kiyosaki quien impactó al mundo con sus libros, la historia ya la conoces, pero el ejemplo es válido, él tomó sus conocimientos, los plasmo en su primer libro Padre Rico, Padre Pobre y boom.

Casi siempre a todos los que escriben mensajes haciendo este tipo de preguntas les suelo responder ¿Qué sabes hacer? Todas las personas sabemos hacer algo, todas las personas podemos enseñar a alguien hacer algo, la pregunta es ¿Por qué no ganar dinero con eso que sabes hacer?

Espero que esta pregunta comience a quedar resuelta hoy con este post, la idea es que comiences a ver el emprendimiento en Internet de una manera diferente y que Internet sea una verdadera fuente de ingresos para ti, no un gasto más.

El principal consejo que te puedo dar en este punto es que te sientes y pienses a conciencia sobre qué sabes hacer tú, que podría ser de interés para alguien más y que básicamente te quiera pagar, para que le enseñes, o le hagas las cosas en su vida más fáciles.

No te desanimes, al principio puede pasar que creas que nada de lo que tú sabes le podría interesar a alguien, pero créeme, te sorprendería saber los cursos que se venden en Internet.

Ganar dinero en línea se ha convertido en una opción popular para aquellos que desean generar ingresos adicionales o incluso como una forma de vida completa. Hay muchas maneras de hacerlo y lo mejor de todo es que puedes utilizar tus habilidades y conocimientos para lograrlo.

Pero primero hablemos de cómo encontrar realmente tus habilidades para ganar dinero con ellas.

Como reconocer mis habilidades para ganar dinero con ellas.

Reconocer tus habilidades es clave para ganar dinero en línea. Aquí hay algunos consejos para ayudarte a identificar tus habilidades y cómo puedes monetizarlas:

Comienza con una lista, haz una lista de tus intereses y pasatiempos: Una de mis obsesiones son las listas, lo tengo que reconocer, casi todo lo comienzo con una lista, desde mis tareas del día, hasta las compras del supermercado.

Pero en este caso vas a comenzar haciendo una lista de lo que tú sabes hacer, desde que sean más de dos cosas ya cuenta como lista, esta lista en principio no debe tener una jerarquía, simplemente escribe en un papel o en tu computador o donde lo prefieras una lista de que tú sabes hacer y con lo que crees que puedes ganar dinero.

Un pequeño secreto es que no te esfuerces mucho, ya que inconscientemente tu lista va a quedar generalmente en primer lugar con lo que más te sientes cómodo y más sabes hacer y en último lugar lo que sabes hacer, pero no tan bien o te cuesta más.

En este punto ya vas teniendo una pequeña luz de por dónde debes comenzar.

Si te gusta algo, probablemente hayas adquirido habilidades relacionadas con esa actividad. Por ejemplo, si te gusta la cocina, puedes tener habilidades en la creación de recetas y en la presentación de comida.

Haz un inventario de tus fortalezas profesionales: Piensa en las habilidades y conocimientos que has adquirido a lo largo

de tu carrera y cómo puedes utilizarlos para ganar dinero en línea.

Pregúntale a tus amigos y familiares: A veces es difícil reconocer tus propias habilidades, pero a menudo los demás pueden ver cosas en ti que tú no ves. Pregúntales a tus amigos y familiares qué habilidades creen que tienes y cómo podrías monetizarlas.

Explora diferentes opciones: No tengas miedo de explorar diferentes opciones para encontrar tus habilidades. Prueba cosas nuevas, toma cursos en línea y experimenta con diferentes formas de ganar dinero en línea.

Recuerda, tus habilidades no tienen que ser algo que te hayas formado profesionalmente, pueden ser habilidades que hayas adquirido a lo largo de la vida, como la habilidad para comunicarte bien, resolver problemas, organizar eventos, entre otros. Lo más importante es identificarlas y buscar la manera de monetizarlas en línea.

Ahora bien, luego de que tengas claro para que eres bueno, es hora de comenzar a sacarle provecho económico, a eso que saber hacer mejor que otros, o más rápido, o simplemente eso que nade más quiere hacer.

Aquí hay algunas formas en las que puedes ganar dinero en línea utilizando tus habilidades y conocimientos:

Creación de contenido: Si eres bueno escribiendo, creando videos o produciendo música, puedes ganar dinero vendiendo tus creaciones en línea. Hay plataformas como YouTube, SoundCloud y Patreon que te permiten monetizar tus creaciones y ganar dinero cada vez que alguien las ve o escucha.

Enseñanza en línea: Si tienes habilidades en un tema específico, puedes enseñar a otros en línea a través de plataformas como Udemy o Coursera. Puedes crear y vender cursos en línea sobre una amplia variedad de temas, desde

programación hasta cocina.

Freelancing: Si tienes habilidades en diseño gráfico, programación, redacción o cualquier otra habilidad técnica, puedes ofrecer tus servicios como freelancer en línea. Puedes encontrar trabajo a través de plataformas como Upwork o Fiverr.

Marketing de afiliados: Si tienes una audiencia en línea, puedes ganar dinero a través del marketing de afiliados. Esto implica promocionar productos o servicios de terceros y ganar una comisión por cada venta realizada a través de tus enlaces de afiliado.

Creación de aplicaciones o sitios web: Si tienes habilidades en programación, puedes crear y vender aplicaciones o sitios web. Puedes vender tus productos en plataformas como Apple App Store o Google Play Store.

Asesoramiento en línea: Si tienes conocimientos en un tema específico, puedes ofrecer asesoramiento en línea a través de plataformas como Clarity o Coach.Me.

Venta de productos: Si tienes habilidades en la fabricación de productos, puedes vender tus creaciones en línea a través de plataformas como Etsy o Amazon Handmade.

Como comenzar a ofrecer mis servicios en internet si no tengo dinero para publicidad.

Hay muchas formas de comenzar a ofrecer tus servicios en línea sin tener que invertir en publicidad costosa. Aquí hay algunos consejos para comenzar:

Crea un perfil en plataformas de freelancing: Las plataformas de freelancing, como Upwork o Fiverr, te permiten ofrecer tus

servicios a una amplia audiencia sin tener que gastar dinero en publicidad. Puedes crear un perfil gratuito, describir tus habilidades y comenzar a recibir solicitudes de trabajo.

Utiliza las redes sociales: Las redes sociales pueden ser una herramienta poderosa para conectarte con potenciales clientes y promocionar tus servicios. Crea un perfil profesional en redes sociales relevantes a tu industria y comparte tus habilidades y proyectos.

Participa en foros y grupos en línea: Encuentra foros y grupos en línea relacionados con tu industria y participa activamente. Puedes responder preguntas, ofrecer consejos y compartir tus habilidades. Esto te ayudará a construir tu reputación y a atraer potenciales clientes.

Colabora con otros profesionales: Colaborar con otros profesionales en tu industria puede ser una forma efectiva de promocionarte y atraer nuevos clientes. Busca oportunidades para colaborar en proyectos y comparte tus habilidades con otros profesionales.

Ofrece muestras gratuitas de tus servicios: Ofrecer muestras gratuitas de tus servicios puede ser una forma efectiva de demostrar tus habilidades y atraer nuevos clientes. Si haces un buen trabajo, es probable que los clientes recomienden tus servicios a otras personas.

Recuerda que también es importante mantener una presencia en línea profesional y consistente para atraer y retener clientes. Asegúrate de tener una página web profesional y un perfil en línea completo y actualizado.

Quizás el consejo más importante que te podría dar es, **piensa fuera de la caja, ofrece cosas diferentes de lo que todo el mundo está ofreciendo, esfuérzate un poco y verás como los grandes resultados comienzan a llegar**, a lo mejor no te hagas rico de la noche a la mañana, pero si lograras generar ingresos adicionales que te servirán para ahorrar, comprarte

algunos caprichos o seguir invirtiendo en ti y en tu educación.

Así que desde ahora te animo a que dejes de gastar dinero en oportunidades mágicas de negocios, que lo único que lo único que hacen es sacar dinero de tu bolsillo y meterlo en los de los demás.

En conclusión, ganar dinero en línea es una forma accesible y flexible de generar ingresos adicionales o incluso como una forma de vida completa.